



EVA ZILS

Dreisprachige digitale Intrapreneurin

BERUFSERFAHRUNG

IN KÜRZE

Erfahrene, dreisprachige (DE, FR, EN) digitale Intrapreneurin für Beratung & Kommunikation mit verschiedenen Stakeholdern, Event Organisation & Management, B2B-Kundenbetreuung und Projektentwicklung.

Leidenschaft für komplexe Aufgabenfelder, kreative Lösungsansätze und die Förderung von Digitalisierung in Unternehmen.

KOMPETENZEN

- Perfekt dreisprachig (DE, FR, EN)
- internes & externes Stakeholder Management und Beratung
- Event Organisation & Management
- Projektentwicklung & -management
- Corporate & Public Speaking Skills
- Budgetverwaltung
- CRM-Tools, digitale Plattformen, MS Office, Google Workspace, Adobe Premiere, Audacity
- KI-Tools: OpenAI, Elevenlabs

AUSBILDUNG

M.A. Englische und Französische Sprach- und Literaturwissenschaften (Universität Trier)

mit Auslandsaufenthalten in

- Colchester, Essex, UK
- Lyon, FR

KONTAKT

- E-Mail: job@ezils.com
- Mobil: +33 (0) 684 88 98 33
- Adresse: 9, rue du Maire Sorgus
- F - 67300 Schiltigheim

2021 - 2023

DIGITALE KOMMUNIKATION & BERATERIN

Stadt Offenburg

- Organisation, Projektleitung und Event Management on- und offline, vor allem der Ortenau Digital 2021 und des Digitaltags 2022
- Betreuung des internen Digitallotsen Netzwerks
- Unterstützung des interkommunalen Arbeitskreises Digitalisierung der 5 Großen Kreisstädte
- Beratung der Mitarbeitenden und Bürger:innen zu digitalen Tools

2012 - HEUTE

INFLUENCERIN & HR HACKATHON GRÜNDERIN

Online-Recruiting.net & HR Hackathon

- Brand Aufbau & Content Creation
- Redaktion und Vermarktung des Blogs Online-Recruiting.net
- Organisation, Planung, Vermarktung und Durchführung des HR Hackathon
- Management interdisziplinärer Teilnehmergruppen, Sponsoren, Mentoren, Speaker, Jury-Mitglieder, Team
- Umstrukturierung des Events 2020 in ein Online Event
- Eigenständige Fortbildung in die Nutzung von KI zur Erstellung eines KI-getriebenen Podcasts

2004 - 2012

ACCOUNT & EVENT MANAGERIN (B2B)

Aktor Interactive & JobTicket GmbH

- Akquise, Beratung und Betreuung von B2B-Kunden
- Präsentation und Verkauf erklärungsbedürftiger Online Recruiting-Lösungen
- Organisation, Event Management und Public Speaking
- Aufbau der Kommunikation für den deutschsprachigen Markt